



BREXIT

LOBBY DEL SECTOR FRUTAS Y HORTALIZAS



Con la colaboración, análisis y datos de Freshfel Europe

Fuente Estadística: EUROSTAT



UK como Importador Global de FyH 2017

FRUTAS

4,0 Mill Tons = 4.500 Mill €

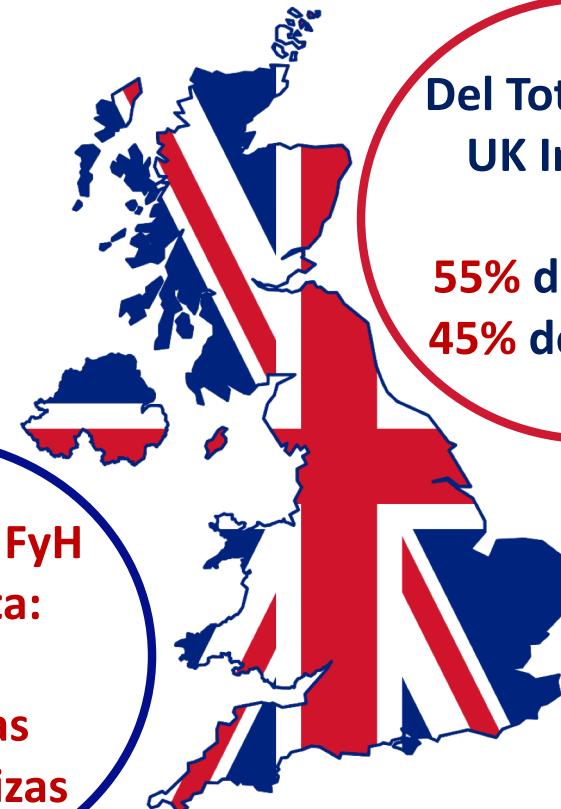
HORTALIZAS

**1,9 Mill Tons = 2.500
Mill €**

Total Importaciones FyH

5,9 Mill Tons = 7.000 Mill €

**Del Total de FyH
UK Importa:
67% Frutas
33% Hortalizas**



**Del Total de FyH
UK Importa:
55% de la UE27
45% de 3 Países**

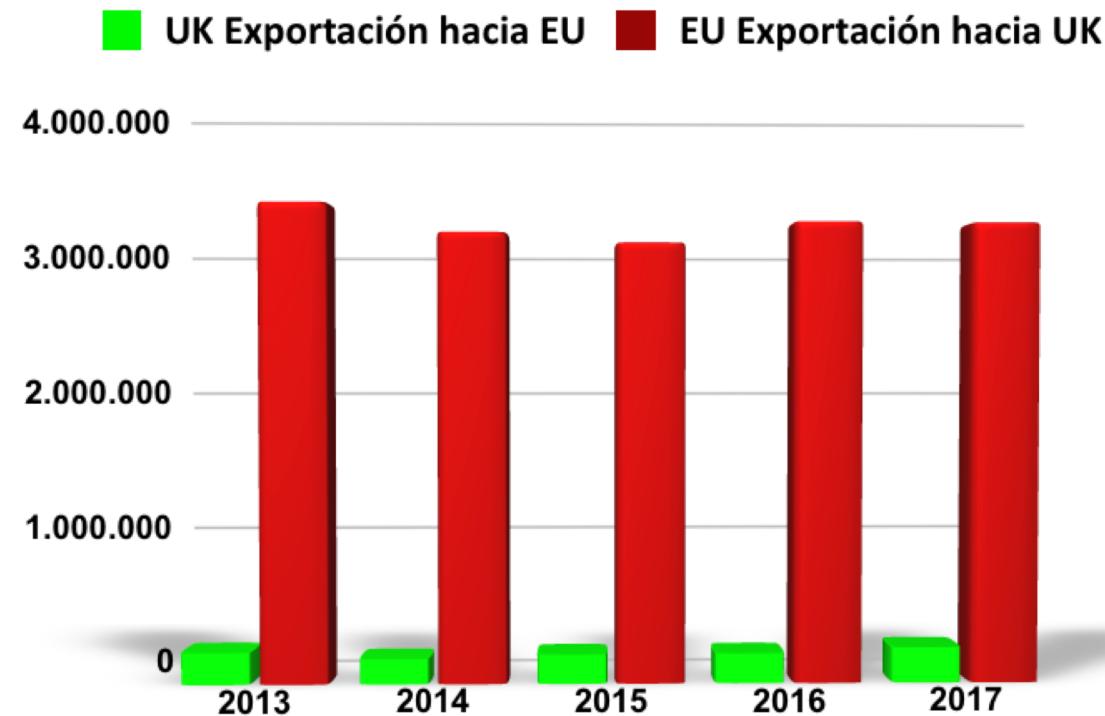
Producción Local

- ✓ 1,6 Mill T Hortalizas
- ✓ 0,3 Mill T Frutas



Visión Global Intercambio UE-UK en FyH

Evolución Comercio UE-UK FyH desde 2013 a 2017 (Volumen en Toneladas)



PUNTOS CLAVE

- En 2017 la UE27 Exportó **3,2 Mill Tons** de FyH a UK por valor de **3.800 Mill €**
- Principales Exportadores: España, Holanda, Francia.
- U.K. Exportó a la UE SOLO **0,24 Mill Tons** de FyH por valor de **207 Mill €**
- Principales Clientes de UK: Irlanda y Holanda



FyH La Relación de 2 Socios Comerciales UK-UE



¿Quién IMPORTA FyH

de UK en la UE?
(Tons)

	2017	%
Total	246.000	
Irlanda	91.157	37 %
Francia	55.485	22 %
Holanda	44.656	18 %
Bélgica	13.729	5 %
Alemania	11.517	4 %
España	8.159	3 %
Otros	21.297	11 %

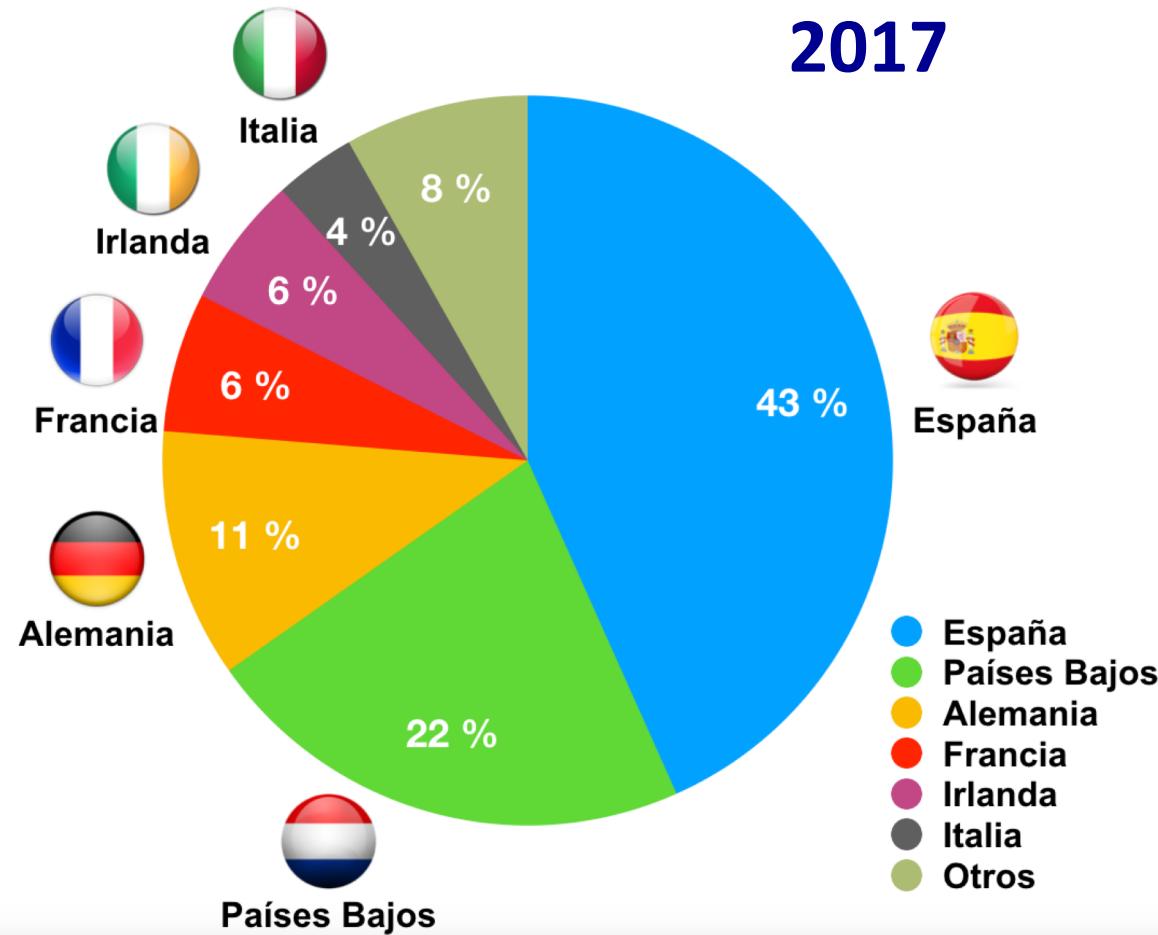
¿Quién EXPORTA

FyH de la UE a UK?
(Tons)

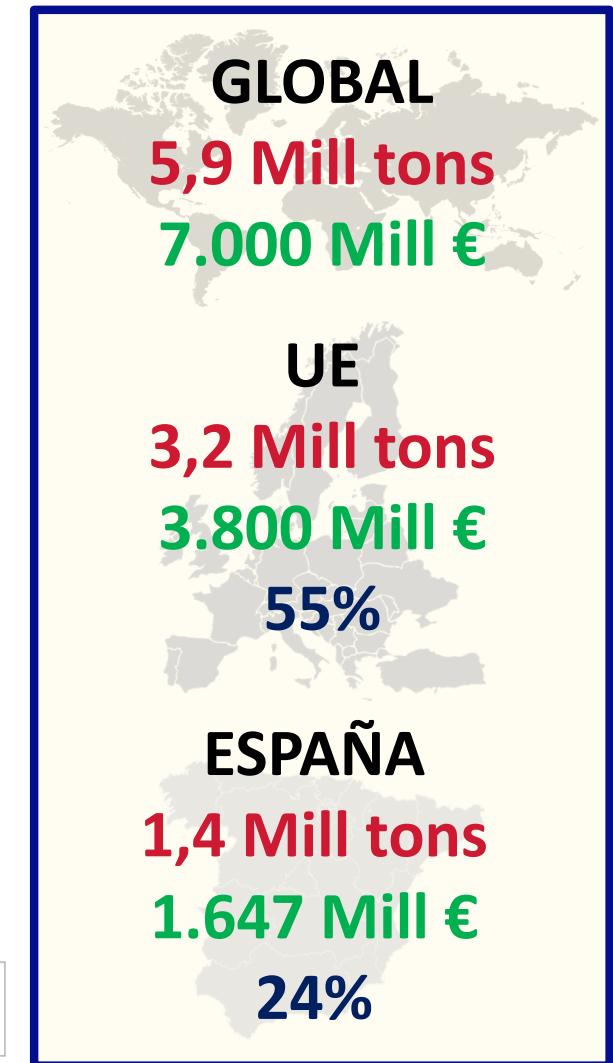
	2017	%
Total	3.201.701	
España	1.386.733	43 %
Holanda	701.946	22 %
Alemania	353.724	11 %
Francia	197.568	6 %
Irlanda	185.987	6 %
Italia	114.913	4 %
Otros	260.830	8 %



Principales Proveedores de UK de la UE FyH (3,2 Mill Tons) 2017



España	Países Bajos	Alemania	Francia	Irlanda	Italia	Otros
1.386.733	701.946	353.724	197.568	185.988	114.914	260.829



Fuente: EUROSTAT



Exportaciones de FyH de España a UK



2017: 1.386.733 Toneladas



HORTALIZAS	790.822
Tomates	107.559
Coliflor y Brócoli	101.056
Cebollas	92.211
Pimientos	88.945
Repollo	77.351
Apio	65.285
Lechugas	64.977
Pepinos	61.441
Otras	131.997

Hortalizas = 803 Mill €



**VALOR
TOTAL
1.647
Mill €**

FRUTAS	595.911
Mandarinas	113.224
Naranjas	85.041
Melocotones	63.622
Limones	61.719
Sandias	52.644
Melones	48.163
Uvas	42.555
Fresas	33.073
Otras	95.870

Frutas = 844 Mill €



ACTUACIONES. ¿Qué HACEMOS? >>> PREPARARNOS “PREPARADNESS”: LA PALABRA CLAVE EN LA UE.

1º Análisis, Propuestas y
Lobby.

2º Riesgos / Vulnerabilidades +
Soluciones >> Doc
AILIMPO/FRESHFEL

3º Sensibilización:
- Sector.
- Administraciones.

4º Definición de Planes de
Trabajo.



**ESPAÑA / MURCIA
PAPEL DE LIDERAZGO**



AGENDA DE TRABAJO

23

ENERO.

REUNIÓN CON M. BARNIER
EN MADRID.

19

ABRIL.

DG AGRI / DG TRADE /
DG SANTE / COM EU.

04

ABRIL.

SECRETARÍA GENERAL DE
COMERCIO EXTERIOR EN
MADRID.

20

ABRIL.

GRUPO DE DIÁLOGO CIVIL
FyH DE LA COMISIÓN EU.

12

ABRIL.

DEFRA UK EN LONDRES.

06

JUNIO.

REUNIÓN CON FRESH
PRODUCE CONSORTIUM
EN LONDRES.

18

ABRIL.

REPER ES EN BRUSELAS.





FyH: Avanzando y Trabajando Impacto, Consecuencias y Soluciones



FRESHFEL EUROPE

EUROPEAN FRESH PRODUCE ASSOCIATION A.I.S.B.L

DOCUMENTO DE TRABAJO

Obstáculos para el comercio de productos frescos después del "Brexit": posible impacto, medidas de mitigación y soluciones

30/03/2018



MODELO DE TRABAJO

ESCENARIOS a partir del 30 de marzo 2019:

ESCENARIO 1

Ideal, transición
“Status quo”

ESCENARIO 2

Periodo de
transición sin
convergencia
regulatoria
garantizada

ESCENARIO 3

Abismo parcial
y convergencia
regulatoria
inicial

ESCENARIO 4

El peor,
abismo total

PROBLEMA >> ESCENARIO >> CONSECUENCIAS >> SOLUCIONES Y RESPONSABLES

5 NIVELES:

PRODUCCIÓN
COMERCIO
ABASTECIMIENTO

EMBALAJE

OPERATIVA
EXPORTACIÓN

LOGÍSTICA
TRANSPORTE

ADUANAS



PUNTOS CRÍTICOS

PYMES SIN
EXPERIENCIA
EXPORTACIÓN
3P

ETIQUETADO Y
NORMAS DE
COMERCIALIZACIÓN

CERTIFICADOS
FITOSANITARIOS

CONTROLES
OFICIALES
FRONTERA

PRODUCCIÓN
ECOLÓGICA Y
DOP - IGP

CERTIFICADOS
ORIGEN

NORMATIVA
DE
TRANSITO

CAPACIDAD E
INSTALACIONES
PUERTOS

INSEGURIDAD
REGLAMENTARIA:
LMR'S, SANIDAD
VEGETAL

ARANCELES Y
CUPOS

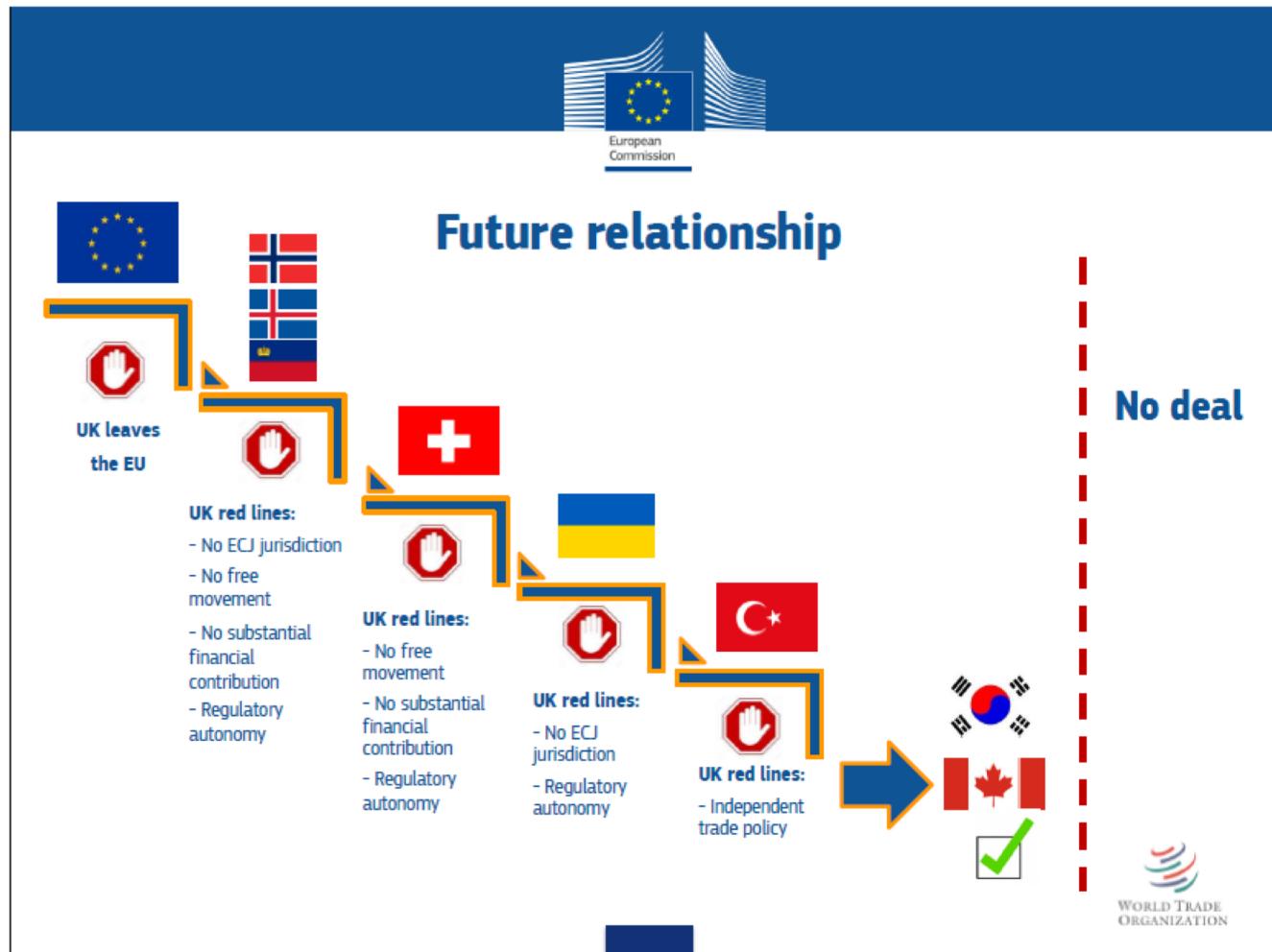
IVA

TIPO DE
CAMBIO



LA ESCALERA DE BARNIER

Hard Brexit Explained In One “Killer Graphic” – How The EU Ridiculed Theresa May’s “Red Lines”





TRUMP VISITARÁ UK EL 13 DE JULIO ¿ANUNCIO DE NEGOCIACIONES COMERCIALES?





El éxito no está en el gran paso que darás en el futuro.

El éxito está en el pequeño paso que darás ahora mismo.

Otros ya lo están haciendo

